

Verkoop ondersteuning voor makelaars

De flexibele meerwaarde

Als makelaar wil je je focussen op het verkopen van huizen en het begeleiden van klanten. Al het bijkomende administratieve werk staat onder druk door personeelstekorten. Gelukkig is er een oplossing: outsourcing van delen van het verkoopproces.

Wij specialiseren ons in verkoopondersteuning bij de 'in verkoop name' van huizen.

- We maken het object aan in Realworks
- We doen de WWFT check
- We coördineren documenten, zoals de opdracht tot dienstverlening, leveringsakte, lijst van zaken
- We sturen de woonstylist en de fotograaf aan
- We maken de brochures op in Yisual
- We melden de panden aan op Funda, op de site van de makelaar en op social media
- We plannen de bezichtigingen

Optimale efficiency: jij krijgt meer ruimte om je te richten op de kern van je vak.

Klantervaring

Ruud Gort
Eigenaar
Van Swoll Makelaars



“Als makelaar ben ik vaker niet dan wel op kantoor. En als ik op kantoor ben, zit ik vaak met klanten aan tafel.

Het complete proces dat hoort bij een 'in verkoop name' wordt door Voice to Voice geregeld, zodat ik alleen de adviesgesprekken, bezichtigingen of taxatie doe. Daarnaast neemt Voice to Voice alle inkomende gesprekken aan, beheren ze mijn agenda en volgen ze alle leads die via Funda binnenkomen onmiddellijk op.

Dit geeft mij rust en een grote tijdsbesparing. Het zorgt voor een professionele uitstraling van mijn makelaarskantoor en geeft mij zeer tevreden klanten.”

De Makelaarssupport bestaat uit:



Planning

- Fotograaf inplannen
- Waarde indicatie afspraak
- Inplannen bezichtigingen



Administratief

- Object aanmaken
- Contract opstellen
- Leveringsakte
- Lijst van zaken
- Vragenlijsten
- Documentcheck



Verkoop

- Brochures maken
- Upload Funda, website & socials media
- Nabellen